| | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | INSTITUCIÓN EDUCATIVA HÉCTOR ABAD GÓMEZ | | CANAL TOP TOP TOP TOP TO SEE |
|---|---------------------------------------|--|------------|------------------------------|
|) | | Proceso: GESTION CURRICULAR | Código | BOOK ON VALORES HA |
| ١ | lombre del D | ocumento: TALLER DISEÑO DE PRODUCTOS Y SERVICIOS | Versión 01 | Página 1 de 7 |

| PERIODO: 2 | CICLO: 4 | GRADO: 9° | GRUPOS: 01-02-03-04 |
|---|----------|---------------------------------|---------------------|
| Área: EMPRENDIMIENTO | | Componente de formación: Humano | |
| Docente: Lic. María Eugenia Zapata Avendaño | | | |

TEMA

FORMULACIÓN DE OBJETIVOS

PREGUNTA PROBLEMATIZADORA

¿Cómo promover procesos de convivencia que contribuyan a mejorar el ambiente escolar en la I.E. Héctor Abad Gómez?

COMPETENCIAS

Dominio personal, Orientación ética, Empatía, Toma de decisiones, Solución de Problemas, Creatividad, Pensamiento reflexivo y crítico, Aprender a aprender, Cooperación y Trabajo en equipo, Comunicación, Liderazgo, Manejo de la información, Gestión de planes y proyectos individuales y colectivos, Manejo de la Tecnología y la Informática, Negociación, Orientación al servicio.

| INDICADORES DE DESEMPEÑO | | | | |
|---|---------------------------------------|--|--|--|
| CONCEPTUALES SABER | PROCEDIMEN [®] | TALES HACER | ACTITUDINALES SER | |
| ✓ Identifica los distintos enfoques, estilos y rasgos de un líder. | personal de l y corto objetivos | una visión argo, mediano plazo, con y metas en distintos | ✓ Define su proyecto de vida, aprovechando sus fortalezas, superando sus debilidades y estableciendo acciones que le permiten alcanzar dicho proyecto. | |
| OBJETIVO | | | METODOLOGÍA | |
| Identificar las acciones que de cuenta en el diseño de ur servicio, teniendo en cuenta la que se van a resolver o las situ van a innovar. | n producto o as necesidades | Aprendizaje Colaborativo-Cooperativo | | |
| Emprendedores(as): | | | | |
| Grupo: | Semana: | | Fecha: | |

GUÍA DE ACCIÓN

RESPONDAN LAS PREGUNTAS EN LOS RECUADROS EN BLANCO RESPETEN LA ORTOGRAFÍA Y CUIDEN LA REDACCIÓN

DISEÑO DE UN NUEVO PRODUCTO¹

ENUNCIADO Elijan un objeto del entorno (una maceta, una caja, un rotulador, un balón, una taza, una regla, un teléfono...) y analicen sus principales características y funcionalidades. A partir de ahí deberán definir un nuevo producto que mejore sus características, superando sus principales debilidades. Una vez definido el nuevo producto, tendrán que identificar quiénes serán los usuarios potenciales del nuevo producto y describir las principales características del nuevo producto ideado.

CUESTIONES A RESOLVER ANÁLISIS DEL OBJETO: Reflexionen sobre el objeto que has elegido y respondan las siguientes preguntas: ¿Qué es? ¿De qué está hecho? ¿Partes del objeto? ¿Para qué se usa? ¿Cuánto se usa? ¿Cuándo se usa? ¿Quién lo usa? ¿Dónde se usa? ¿Por qué se rompe o estropea? ¿Qué problemas o inconvenientes tiene su uso?

¹ Adaptado de <u>EMPRENDIMIENTO Y SISTEMA EDUCATIVO. CUADERNO DE TRABAJO.</u> Gobierno de España, Ministerio de Industria, Energía y Turismo-Junta de Castilla y León-Fundación Endesa. 2012

| GENERACIÓN DEL OBJETO FUTURO: Reflexionen sobre el objeto que han elegido y |
|--|
| respondan las siguientes preguntas, estableciendo acuerdos entre el equipo de |
| emprendedores/as: |
| ¿Para qué debe servir? |
| |
| ¿Qué problemas debería resolver? |
| |
| ¿Qué otros servicios debería prestar? |
| |
| ¿Qué limitaciones debería eliminar? |
| |
| |
| DESCRIPCIÓN GENERAL DEL NUEVO PRODUCTO: En función de las cuestiones planteadas |
| anteriormente, realicen una breve descripción del nuevo producto. |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| DEFINICIÓN DE LOS USUARIOS POTENCIALES DEL PRODUCTO: Definan las principales |
| características de los potenciales usuarios del producto (edad, necesidades, limitaciones, |
| etc.) |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |

| DESCRIPCIÓN DE LAS CARACTERÍSTICAS DEL NUEVO PRODUCTO: En función de toda la información planteada anteriormente, describan las principales características del nuevo producto: |
|---|
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| DISEÑO DE UN NUEVO SERVICIO |
| |
| ENUNCIADO ANÁLISIS DEL ENTORNO 1-ANÁLISIS DENTRO DEL GRUPO: Repasen todo lo que han hecho, han visto, han escuchado o les ha ocurrido en la última semana tratando de identificar problemas, necesidades no resueltas, actividades aburridas, repetitivas, etc. ANÁLISIS DEL ENTORNO 2-ANÁLISIS EN EL ENTORNO PRÓXIMO Hagan que las personas de su entorno próximo (amigos/as, familiares, etc.) repasen lo que han hecho, han visto, han escuchado o les ha ocurrido en la última semana tratando de identificar problemas, necesidades no resueltas, actividades aburridas, repetitivas, etc. A partir de ahí deberán definir un nuevo servicio que permita superar alguno de los problemas, necesidades no resueltas, actividades aburridas, repetitivas, etc. que se han ido identificando. Una vez definido el nuevo servicio, tendrán que identificar quiénes serán los usuarios del mismo y describir sus principales características. CUESTIÓN A RESOLVER ANÁLISIS DEL ENTORNO 1-ANÁLISIS DENTRO DEL GRUPO: ¿Qué actividades o ideas se les ocurren con la intención de mantener, evitar o solucionar aquellos aspectos que aparecen a continuación? |
| Necesidades o problemas identificados dentro del grupo: |
| |
| ¿Qué les ha gustado? |
| |
| ¿Qué les ha sorprendido? |
| O (leaks many tide about de) |
| ¿Qué les ha parecido aburrido? |
| ¿Qué les ha parecido repetitivo? |
| Zque les ha parecido repetitivo. |
| ¿Cuál es la secuencia del servicio? |

| DESARROLLEN LOS MISMOS ASPECTOS PARA EL ANÁLISIS DEL ENTORNO PRÓXIMO |
|---|
| Necesidades o problemas identificados en el entorno próximo: |
| |
| ¿Qué les ha gustado? |
| |
| ¿Qué les ha sorprendido? |
| |
| ¿Qué les ha parecido aburrido? |
| |
| ¿Qué les ha parecido repetitivo? |
| |
| ¿Cuál es la secuencia del servicio? |
| |
| GENERACIÓN DEL SERVICIO FUTURO: Reflexionen sobre las cuestiones anteriores y |
| respondan las siguientes preguntas: |
| ¿Qué debe ofrecer el nuevo servicio? |
| |
| ¿Qué problemas debería resolver? |
| |
| ¿Qué otros servicios debería prestar? |
| |
| ¿Qué limitaciones debería eliminar? |
| |
| DESCRIPCIÓN GENERAL DEL NUEVO SERVICIO : En función de las cuestiones planteadas |
| anteriormente, realicen una breve descripción del nuevo servicio. |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |
| |

| DEFINICIÓN DE LOS USUARIOS POTENCIALES DEL SERVICIO: Definan las principales características de los potenciales usuarios del servicio (edad, necesidades, limitaciones, etc.) | | | |
|--|-------------------------|--|--|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| _ | | | |
| | da anteriormente, de | EL NUEVO SERVICIO: E escriban las principal | n función de toda la es características y |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| Diseñen una tabla de emprendedor. | objetivos generales y u | ına de objetivos específ | icos para su proyecto |
| | TABLA DE OBJET | IVOS GENERALES | |
| ELEMENTOS | DESCRIPCIÓN | INTERROGANTES | SOLUCIONES |
| SITUACIÓN A CAMBIAR | | | |
| POBLACIÓN OBJETIVO | | | |
| LA MEDIDA A IMPLEMENTAR | | | |
| ÁMBITO DE APLICACIÓN | | | |
| TIEMPO DE APLICACIÓN | | | |

| TABLA DE OBJETIVOS ESPECÍFICOS | | | |
|---|-------------|---------------|------------|
| ELEMENTOS | DESCRIPCIÓN | INTERROGANTES | SOLUCIONES |
| SITUACIÓN A CAMBIAR | | | |
| POBLACIÓN OBJETIVO | | | |
| LA MEDIDA EN QUE OCURRIRÁ EL CAMBIO | | | |
| ÁMBITO DE APLICACIÓN | | | |
| TIEMPO DE APLICACIÓN | | | |

FUENTES DE CONSULTA

<u>Hernández Padilla, Porfirio</u>. PROYECTOS EDUCATIVOS EMPRENDEDORES. Ediciones Ángeles Hermanos S.A. de C.V. 2006.

http://www.emprendices.co/administracion-de-proyectos/

http://nelsonacevedo72.wordpress.com/2011/06/23/formulacion-de-objetivos-generales-y-especificos-en-un-proyecto/

http://www.slideshare.net/ddjdlc/la-importancia-de-los-objetivos

| REVISADO: | VALORACIÓN: | 2+1 |
|-----------|-------------|-----|
| | | |